





Technico-commercial BtoC

Acteur majeur en Wallonie dans le secteur des énergies renouvelables depuis plus de 15 ans, **ENERSOL** souhaite recruter un **technico-commercial BtoC** en soutien au département commercial.

ENERSOL veut être un catalyseur de la transition énergétique en proposant des solutions intégrées et efficaces de production d'énergie renouvelable et d'économie d'énergie. Cette mission principale s'articule autour de plusieurs autres objectifs pour **ENERSOL** :

-  Maintenir une culture d'entreprise familiale et participative
-  Le bien-être de son personnel & la sécurité de ses chantiers
-  La satisfaction maximale de ses clients
-  Être reconnu comme partenaire de référence dans la transition énergétique.

Vous avez l'esprit commercial ? Vous êtes passionné par le développement durable et la relation client n'a plus de secret pour vous ?

Alors, ce qui suit vous concerne !

Vos missions ?

En tant que **technico-commercial BtoC** chez **ENERSOL**, vous êtes un ambassadeur d'**ENERSOL** capable de mener un projet commercial de A à Z avec succès. Vous participez à l'analyse de l'évolution des marchés et vous concrétisez la stratégie commerciale dans vos actions quotidiennes. Pour ce faire :

- Vous écoutez les besoins des clients, les conseillez et êtes capable de répondre à leurs interrogations sur les aspects techniques/financiers/régulateurs/environnementaux de leur projet
- Vous soumettez aux clients des devis respectant les exigences techniques strictes
- Dès la réception de la confirmation de commande, vous préparez la fiche technique à destination du département chantier (en incluant les aspects sécurité)
- Vous remontez vos résultats de ventes vers le Responsable Commercial et vous aidez à identifier les évolutions et les attentes du marché
- Vous participez à divers événements internes (ex : séances d'informations intra-muros, accueil des clients dans le show-room, etc.) et externes (ex : webinaires, réunions en clientèle, salons, foires, interviews, réunions entre partenaires, etc.)

Votre profil ?

- Détenir un Bachelier ou expérience équivalente
- Disposer du permis de conduire (type B)
- S'exprimer parfaitement en langue française
- Être en phase avec les valeurs durables et sociales prônées par **ENERSOL**
- Faire preuve d'éthique dans son travail
- Être autonome et organisé dans sa gestion quotidienne, tout en ayant un esprit collaboratif
- Avoir une connaissance générale des solutions existantes sur le marché des énergies renouvelables
- Être capable d'identifier les caractéristiques des installations électriques des clients
- Connaître le domaine de l'électricité en général et être capable d'évoluer dans un environnement technique

Notre offre ?

- Un contrat à durée indéterminée à temps plein avec possibilité d'entrer en fonction rapidement
- Une fonction diversifiée dans un environnement dynamique et challengeant
- Une place au sein d'une équipe professionnelle et conviviale
- Des contacts variés tant en interne qu'en externe
- La possibilité de vous investir dans un environnement de travail à taille humaine, au sein d'une PME innovante et engagée dans le développement durable en Belgique et à l'étranger
- Un package salarial complet en adéquation avec votre profil et vos responsabilités (chèques repas, CCT90, assurance groupe, etc.).

Tenté ? Rejoignez l'aventure **ENERSOL** en postulant à l'adresse suivante : rh@enersol.be (envoyez votre CV ainsi qu'une lettre de motivation par mail).

Les candidats retenus seront invités à venir passer un premier entretien exploratoire.

Merci et au plaisir de vous rencontrer !