

## **Offre d'emploi : Account Manager BtoB**

Vous êtes passionnés par les nouvelles technologies et les enjeux énergétiques ?

Vous êtes motivés par la volonté de construire un monde plus vert et donner à vos enfants une planète plus propre ?

Alors, nous devons nous rencontrer : ce job est pour vous !

En tant que spécialiste des énergies renouvelables pour le particulier et les PME, ENERSOL développe et installe depuis 2004 des solutions techniques de pointe axées vers la production d'énergie verte et la réalisation d'économie d'énergie.

Pour accompagner son développement, ENERSOL est à la recherche d'un :

### **ACCOUNT MANAGER BtoB**

#### Vos tâches

- \* Vous proposez les solutions d'ENERSOL aux entreprises situées dans votre secteur d'activité, avec un focus sur les solutions de production d'énergie renouvelable, de stockage d'électricité et de mobilité électrique.
- \* Vous êtes en charge du développement du portefeuille clients industriels et de leur fidélisation.
- \* Vous devez fournir un travail de qualité en phase avec les valeurs de la société afin de convaincre vos prospects. Par l'écoute et par votre présence attentive sur le terrain, vous êtes leur conseiller pour toute question technique et commerciale, et vous apportez un support attentif au développement de leur marché.

#### Profil

- \* Vous êtes passionnés par le secteur de l'énergie, et plus particulièrement par le développement des énergies renouvelables.
- \* Vous bénéficiez d'une expérience réussie dans la vente de la solution technique auprès de sociétés industrielles. Une expérience dans le secteur énergétique est un plus.
- \* Vous pouvez justifier d'au moins 3 ans d'expérience réussie dans une fonction de commerciale externe BtoB.
- \* De nature sociable, vous vous intégrez rapidement dans une équipe jeune et dynamique, au sein d'une PME familiale.
- \* Vous avez disposez d'un horaire de travail souple en fonction des besoins de votre organisation.
- \* Vous êtes bon bilingue (français-anglais). Le néerlandais est un plus.
- \* Personne de terrain et de contact, vous êtes autonome et responsable. Votre sens du travail bien fait ainsi que votre ténacité commerciale font de vous un professionnel reconnu et un partenaire crédible.

#### Offre

Vous avez l'occasion de vous investir au sein d'une PME dynamique dans un secteur d'avenir.

Vous bénéficiez d'un environnement de travail à taille humaine, d'un package salarial complet en lien avec votre expérience et vos résultats.

Vous participez à un projet d'entreprise valorisant tant d'un point de vue personnel que sociétal.